

Verkaufsdirektor Mitglied GL

Gewünschte Aufgabe: Verkaufsdirektor, Leiter Business Unit, Verkaufsleitung

Berufliche Erfahrungen

Verkaufsdirektor Mitglied GL (Anbieter von ganzheitlichen Bürokommunikationslösungen) 5 Jahre

Leitung Verkauf (Produkte und DL) Schweiz / FL
Rekrutierungen der Sales Mannschaft (KAM, AM, Special Sales, Promotoren etc.)
Festlegen der Quartals- Jahreszielen
Mitarbeit Unternehmensstrategie
Coaching und Führen der Sales Crew

Verkaufsdirektor: (internationaler IT Technologie Anbieter) 10 Jahre

Leitung Verkauf Direkt und Indirekt
P & L Verantwortung für Budget, Gewinn, Umsatz etc.
Personalplanung & Rekrutierungen der Aussendienst MA's
Festlegen der relevanten Produktpalette inkl. Services

Allgemeine Informationen:

Betriebsökonom dipl. oek
Jahrgang 1963
Nationalität Schweiz

Sprachen:

Deutsch Muttersprache
Englisch verhandlungssicher
Französisch Grundkenntnisse
Italienisch gute Kenntnisse

Weiterbildungen:

Marketingleiter, berufsbegleitend
Sprachschule in den USA English Proficiency
Höhere Wirtschaftsfachschule , berufsbegleitend
div. Führungs- und Verkaufsseminare

Kontakt: Hans Nägeli S.F.G GmbH (Ref. 120903)

044 271 57 03